

# ตัวแบบความสามารถในการแข่งขัน ของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ที่ทำที่อยู่อาศัยเป็นหลัก

Competitiveness Model of Residential Estate Corporate

ปรัชญา เจริญทางธรรม<sup>1</sup>

## บทคัดย่อ

การวิจัยครั้งนี้มีวัตถุประสงค์เพื่อศึกษาปัจจัยที่มีผลต่อความสามารถในการแข่งขันของบริษัท อสังหาริมทรัพย์ที่ทำที่อยู่อาศัยเป็นหลักเพื่อนำมาสร้างเป็นตัวแบบความสามารถในการแข่งขัน กลุ่มตัวอย่าง เป็นบริษัทอสังหาริมทรัพย์ในตลาดหลักทรัพย์ 32 บริษัทและทำการเก็บข้อมูล จากคณะกรรมการฝ่ายบริหาร และ ผู้จัดการฝ่ายต่างๆ ในล้านด่วนโครงการ จำนวนรวม 275 ราย

จากการศึกษาพบว่าปัจจัยทั้ง 9 ด้าน ส่งผลต่ออสังหาริมทรัพย์ทุกขนาดของธุรกิจไม่ว่าจะเป็นขนาดใหญ่ ขนาดกลาง ขนาดเล็กที่ระดับนัยยะสำคัญทางสถิติ .05 แต่กระนั้นปัจจัยด้านความหรือห้องน้ำติด ยังต้องเข้ามายังกับสถานการณ์ภายในของบริษัทและสภาพแวดล้อมภายนอกที่ส่งผลกับบริษัท นอกจากนี้ การวิเคราะห์สมการลดของ พนักงาน ด้วยการลดท่านายความสามารถในการแข่งขันของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ ได้เป็นอันดับแรก ถือ การแข่งขันในอุตสาหกรรม รองลงมาคือ การบริหารบัญชีกินขาด การควบคุมด้านทุน กดดันต่อการตัดต่อ ทรัพยากรบุคคล การวิจัย พัฒนาและสร้างนวัตกรรม และการควบคุมคุณภาพ ตัวแปรอีก 2 ตัว ที่ไม่ได้เพิ่มขึ้นมาในการพยากรณ์คือ อุตสาหกรรมเดียวเนื่องและสนับสนุน และ นโยบายของรัฐบาล ที่ระดับนัยยะสำคัญทางสถิติ .05

ตัวแบบความสามารถในการแข่งขัน นี้ผู้วิจัยให้ชื่อว่า "Cooking Model" ซึ่งการค้นพบของผู้วิจัยนี้ ได้บูรณาการปัจจัยต่างๆ เข้าด้วยกันซึ่งที่ผ่านมามานั้นวิจัยสำหรับที่ทำเพียงการใช้บางปัจจัยไม่มีการเชื่อมโยง ปัจจัยเหล่านี้เข้าด้วยกัน รวมทั้งไม่มีการศึกษาปัจจัยด้านสภาพแวดล้อมภายนอกที่สำคัญอีกด้วย รวมทั้ง การพิสูจน์รับรองตัวแบบ นี้ ผู้วิจัยได้ไปขอคำแนะนำจากผู้ทรงคุณวุฒิในการทดสอบของบริษัทที่ทำการปรับปรุง แล้วนำมาสรุปเป็นผลที่ได้จากการวิจัย ตัวแบบนี้จะนำมาใช้ในพัฒนาประสิทธิภาพการทำงานและความสามารถ ในการแข่งขัน ของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ให้ดียิ่งขึ้น

<sup>1</sup> ผู้ศึกษาหลักสูตรปรัชญาดุษฎีบัณฑิต (การจัดการ) มหาวิทยาลัยราชภัฏ ถนนเพชรเกษม แขวงกาญจน์ กรุงเทพมหานคร

## Abstract

The purpose of this research was to study the factors affecting the competitiveness of companies that do residential real estate primarily in order to create a model of competitive advantage. The sample consisted of 32 real estate companies on the Stock Exchange company and collect information. From the Board of Management and Project Office Manager in total 275 cases.

The study found that factors affecting both the 9 properties all sizes of business whether large, medium, small at the level of significance is .05, but the factors which are more or less, and in time, which also depends on the situation within the company and its external environment affecting the company. In addition, analysis of regression showed that the variables can predict the competitiveness of the real estate firm, has ranked first competition in the industry, secondary down the administrative cost of corporate control, Marketing strategy, Human resources research, development and innovation. And quality control. The other two variables that do not increase the power of the prediction. Related and supporting industries and government policy. The significance level is .05.

Model's ability to compete. This research named "Cooking Model". The discovery of the research that integrate various factors together, the past research, most will just use some factors not linked such factors into with together. No factors, including external environment also important. And certification to prove this model, the researcher has to seek advice from experts in the real estate sector to make improvements. Then come to the conclusion that as a result of this research. This model will be used to develop performance and competitiveness of companies in real estate better.

## บทนำ

อสังหาริมทรัพย์ ถือเป็นอุตสาหกรรมการผลิตที่สำคัญของทุกประเทศทั่วโลกเป็นภาคเศรษฐกิจที่เติบโตอย่างรวดเร็วและรับภาระหนักจากการขยายตัวของเศรษฐกิจ (จินตนันท์ ธรรมนูญสติ๊ก, 2547, หน้า 46) ภาคอสังหาริมทรัพย์ เป็นหัวใจของการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานของทุกประเทศเพื่อยกระดับและรองรับความเจริญเติบโตที่จะเกิดขึ้น ในอนาคตอีกทั้งยังเป็นการกระจายความเจริญสู่ชนบท (ฉัตรชัย จันทร์ตองศรี, 2543, หน้า 2) ก่อให้กำเนิดทรัพย์สินอื่น ๆ ตามมาอีกมากมาย การได้ใช้ประโยชน์ไม่ว่าจะเป็นทางตรงหรือทางอ้อม โดยเฉพาะผลผลิตต่าง ๆ ทุกชนิดเกิดขึ้นได้ก็ต้องอาศัยปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์เป็นพื้นฐานทั้งสิ้นและเมื่อร่วมกับ อุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องไม่ว่าจะเป็น การผลิตวัสดุ-ก่อสร้าง เครื่องจักร อุปกรณ์ ผู้รับเหมาท่อสิ่งทุกประเภท แรงงานช่างฝีมือ งานบริการต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นการขนส่ง ประภานัก โฆษณาและประชาสัมพันธ์ สถาบันการศึกษาฯลฯ เมื่อร่วมนูกำกับดูแลโดยรัฐบาลทั่วประเทศประมาณ 15% ของ GDP (สำนักบัญชีราชอาณาจักร, 2547, จ. 1) ได้ภาคอสังหาริมทรัพย์มีความสัมพันธ์กับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยและอิงก์ความสำคัญเพิ่มขึ้นเพราะที่ต้องมีอุปทานจำนวนมากของทุกวงการจะเกิดในวงกว้างเมื่อมีวิกฤติการณ์เกิดขึ้น ค่านิรันดร์ต้องอสังหาริมทรัพย์ในสหราชอาณาจักร ซึ่งผลให้ เศรษฐกิจตกต่ำทั่วโลก ส่งผลกระทบต่อประเทศไทยอย่างรุนแรง

ธุนแรง เป็นสิ่งที่ภาคผู้นำเข้ามาหลักลัคน์ตัวจากประเทศไทยของเราไม่ว่าจะเป็น ห่วงโซ่ สถาบัน นิปปอน นิปปูหะ และผลต่ออุตสาหกรรมส่งออกของไทยอย่างธุนแรง เพราะเศรษฐกิจได้ร่วมพึ่งพาการส่งออกถึง 60% มีคนตกงาน ratio 1.7-2.2 ล้านคน ลดคาดหุ้นของไทยมูลค่าตลาดหายไป 50% หนี้ที่ ชาติที่เคยขึ้นไปสูงสุดที่ 915 พันบาทอยู่ที่ 400 พัน ระหว่างช่วงเดือน ก.พ. 50 - ม.ค. 51 มูลค่าความเสียหายกว่า 1,100,000 ล้านบาท (ดร.สุกฤษฎ์ สถาเซ็ช, กรุงเทพธุรกิจ, 21 กุมภาพันธ์ 2552)

ผลกระทบต่อสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทยโดยการรวมแนวโน้มรุนแรงมากเท่าเมื่อครั้งวิกฤต พ.ศ. 2540 แล้วว่าสภาพคล่องที่หายไปนานนั้นกับการเงินมีแนวโน้มจะกลับเป็นการให้สินเชื่อโครงการ (Pre-Finance) และสินเชื่อประชานิยมที่ซื้อสังหาริมทรัพย์ (post-Finance) ความเชื่อมั่นรายได้ประชากรลดลงจากการที่ธุรกิจส่งออก ห้องเรียน อาชญากรรม อิเล็กทรอนิกส์ สิ่งทอ อัญมณี ต่างปรับลดกำลังการผลิตและลดจำนวนพนักงานลง รวมทั้งราคาสังหาริมทรัพย์ เพิ่มขึ้นกับปัจจัยด้วย ผลกระทบจากวิกฤติการเงินสหราชอาณาจักรและยุโรป อาจทำให้โลกเข้าสู่ภาวะเศรษฐกิจดิจิทัลหรือการเศรษฐกิจดิจิทัลรุนแรง อีกด้วย (ธนาคารอาคารสงเคราะห์, 2552)

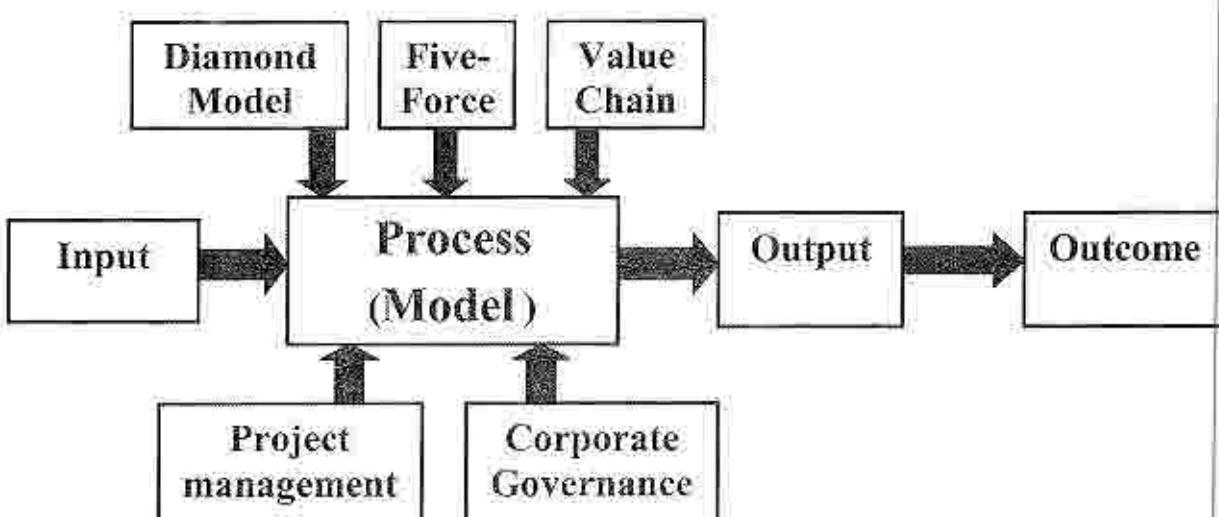
ดังนั้นจากเหตุผลหลายประการที่ได้รีบแจ้งปัจจุบันและความสำคัญทั้งหมดนี้ การศึกษาค้นคว้าวิจัย เรื่อง “ตัวแบบความสามารถในการแข่งขันของบริษัทสังหาริมทรัพย์ ที่ทำให้อยู่อาศัยเป็นหลัก” จะเป็นประโยชน์กับภาครัฐกิจสุกัดสาหกรรมสังหาริมทรัพย์และเศรษฐกิจในภาระนี้ เพื่อให้เกิดความเจริญก้าวหน้าต่อๆ ไป

## วัตถุประสงค์ในการวิจัย

ในการศึกษาวิจัยครั้งนี้ เพื่อต้องการทราบปัจจัย ดังๆ ที่ส่งผลต่อความสามารถในการแข่งขันของบริษัทสังหาริมทรัพย์ ที่ทำให้อยู่อาศัยเป็นหลัก เพื่อนำมาสร้าง เป็นตัวแบบฯ โดยมีวัตถุประสงค์ของงานวิจัย ดังนี้

- เพื่อศึกษาองค์ประกอบทั้งภายในและภายนอกองค์การที่มีผลต่อความสามารถในการแข่งขัน ของบริษัทสังหาริมทรัพย์ ที่พัฒนาโครงสร้างที่อยู่อาศัยเป็นหลักและวิเคราะห์ เจาะลึกว่าทำในสิ่งเป็นอย่างไร
- เพื่อสร้างตัวแบบการวิเคราะห์จัดการเพื่อเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันของบริษัทสังหาริมทรัพย์ ที่พัฒนาโครงสร้างที่อยู่อาศัย

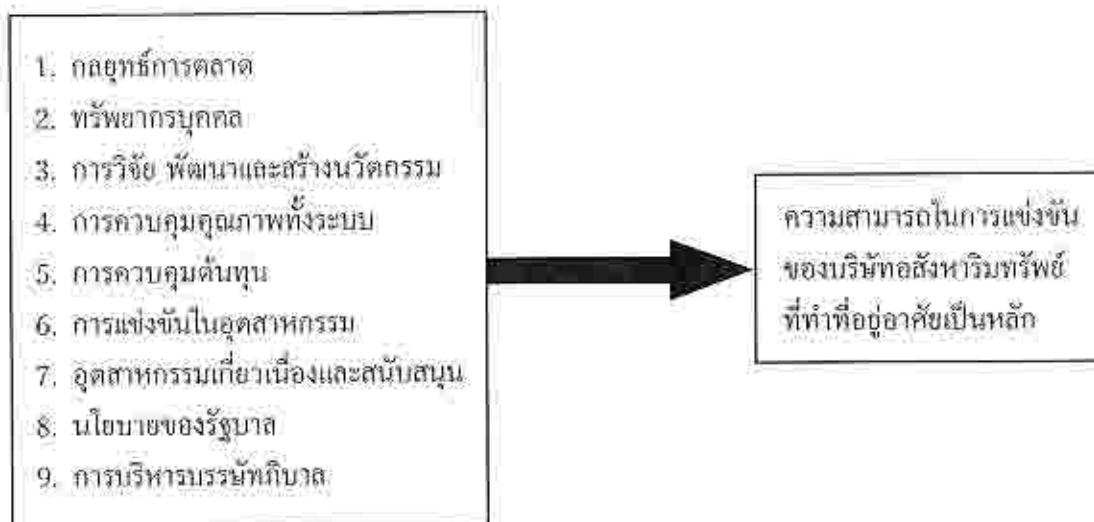
## แนวคิด ทฤษฎีหลักที่ใช้ในการพัฒนาตัวแบบ



ภาพที่ 1 องค์ประกอบ แนวคิด ทฤษฎี ของงานวิจัย

## กรอบความคิดในการวิจัย

การวิจัยครั้งนี้ให้นำแนวความคิด ทฤษฎี เกี่ยวกับความสามารถในการแข่งขัน ดังแสดงดังภาพที่ 1 มาประยุกต์ใช้รวมกันเพื่อสร้างเป็นกรอบแนวคิดของงานวิจัย ดังนี้



ภาพที่ 2 กรอบแนวคิดของการวิจัย

## ระเบียบวิธีการวิจัย

ประชารถและสารเลือกตัวอย่าง การวิจัยครั้งนี้เป็นการวิจัยแบบผสม ที่ใช้ทั้งการวิจัยเอกสาร การวิจัยเชิงปริมาณและการวิจัยเชิงคุณภาพ เพื่อพัฒนาตัวแบบความสามารถในการแข่งขันของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ สำหรับหน่วยการวิเคราะห์ (Unit of Analysis) คือบริษัทที่เขตทະเมียนอยู่ในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย จำนวน 32 บริษัท โดยเก็บข้อมูลจาก ผู้บริหารระดับสูง ผู้จัดการฝ่ายต่างๆ จำนวน 275 หน่วย

เครื่องมือในการวิจัย และการเก็บรวบรวมข้อมูล ผู้วิจัยได้ใช้แบบสอบถามและแบบสัมภาษณ์เชิงลึก จากแนวคิด ทฤษฎี ที่เกี่ยวข้อง โดยปรับแก้ตามข้อเสนอของคณะกรรมการคุณวินิพนธ์ เพื่อเป็นเครื่องมือในการวิจัย นอกเหนือนี้ยังทำการทดสอบแผนสอบถามตามผู้ที่มีลักษณะคล้ายคลึงกันกับกลุ่มตัวอย่างเพื่อทดสอบความแม่นยำ ของข้อคำถามโดยทั่วไปจากนั้นจึงนำไปใช้ในการเก็บข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่าง (สารขับ พิศาลนุตร, เสารส ไหญ์ส่วนและปรีชา อัควดาธนาบุตร, 2550, หน้า 195-199)

การวิเคราะห์ข้อมูล ที่ได้จากแบบสอบถามที่จะนำมาอินไซน์สมมติฐานและตอบโจทย์วิจัยซึ่งผู้วิจัย เลือกใช้สถิติที่เหมาะสมและการวิเคราะห์ข้อมูล ดังนี้ (กลศาส วนิชย์นัญชา, 2550, หน้า 28-29)

(1) สถิติเชิงพรรณนา (Descriptive Statistics) ในส่วนนี้จะทำการวิเคราะห์ข้อมูลที่เกี่ยวกับสถานภาพของผู้ตัดสินใจแบบสอบถามและข้อมูลเกี่ยวกับบริษัทอสังหาริมทรัพย์โดยใช้สถิติค่าความที่ ค่าเร้อยด์ ค่าเฉลี่ยและค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน (สรพลด กาญจน์จิตรา, 2549)

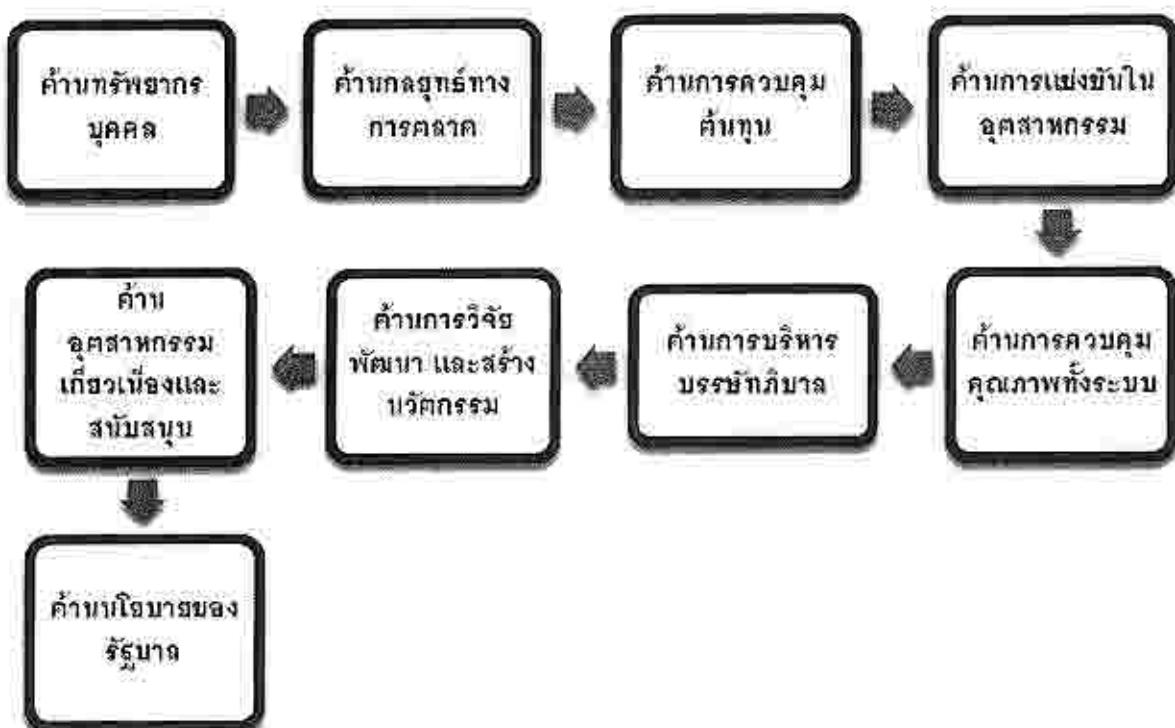
(2) สถิติวิเคราะห์เชิงอนุมาน (Inferential Statistics) เป็นสถิติวิเคราะห์ที่ใช้ในการทดสอบสมมุติฐาน ข้อความที่ผู้วิจัยตั้งขึ้น โดยแก้การทดสอบค่าที่ (t-test) สำหรับการเปรียบเทียบค่าเฉลี่ยของกลุ่มตัวอย่าง 2 กลุ่ม ที่เป็น

อิสระต่อทัน (Independent samples) และการวิเคราะห์อิทธิพลของปัจจัยโดยใช้สมการเดลกอยแบบหา (Multiple Regression) ซึ่งผู้วิจัยกำหนดท่านี้ด้วยทางสถิติก็ระดับ .05 (รายงานทรัศติศาสตร์ ศิลป์เชิงรุ, 2550; 179-180)

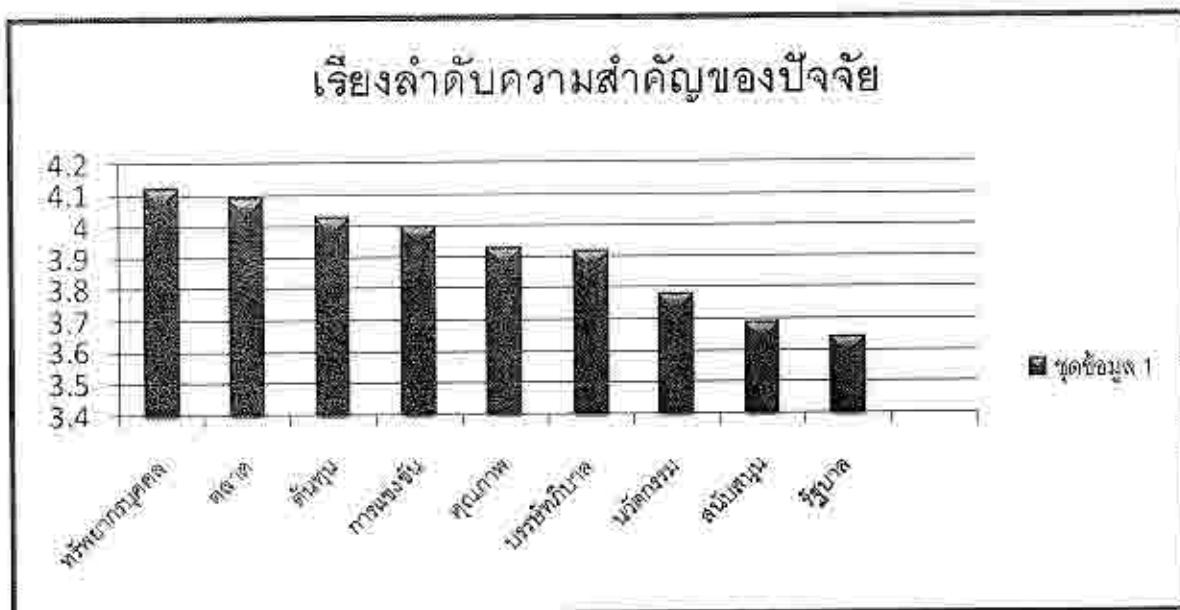
### ผลการวิจัย

ผลการวิจัยแบ่งออกเป็น 2 ส่วน โดยมีรายละเอียด ดังนี้

1. หากการวิเคราะห์ข้อมูลสามารถจัดเรียงลำดับความสำคัญของปัจจัยที่ส่งผลต่อความสามารรถในการพัฒนาของบริษัทอสังหาริมทรัพย์ที่พัฒนาที่อยู่อาศัยเป็นหลัก จำแนกตามค่าเฉลี่ยเรียงตามลำดับได้ดังนี้
  - 1.1 ด้านทรัพยากรบุคคล (ค่าเฉลี่ยรวม 4.12)
  - 1.2 ด้านกลยุทธ์ทางการตลาด (ค่าเฉลี่ยรวม 4.09)
  - 1.3 ด้านการควบคุมด้านทุน (ค่าเฉลี่ยรวม 4.03)
  - 1.4 ด้านการแข่งขันในอุตสาหกรรม (ค่าเฉลี่ยรวม 4.00)
  - 1.5 ด้านการควบคุมคุณภาพทั้งระบบ (ค่าเฉลี่ยรวม 3.93)
  - 1.6 ด้านการบริหารบัญชีกิจการ (ค่าเฉลี่ยรวม 3.92)
  - 1.7 ด้านการวิจัย พัฒนา และสร้างนวัตกรรม (ค่าเฉลี่ยรวม 3.78)
  - 1.8 ด้านอุตสาหกรรมเกี่ยวกับเนื้องและสนับสนุน (ค่าเฉลี่ยรวม 3.69)
  - 1.9 ด้านนโยบายของรัฐบาล (ค่าเฉลี่ยรวม 3.64)



ภาพที่ 3 การเรียงลำดับความสำคัญตามค่าเฉลี่ยเรียงตามลำดับที่ 9



ภาพที่ 4 การเรียงลำดับความสำคัญตามเกณฑ์ปัจจัยทั้ง 9

## 2. การวิเคราะห์ผลข้อมูลและสร้างสมการ Competitiveness Model

ขั้นตอนที่ 1 การวิเคราะห์ผลของค่าสหสัมพันธ์ (Correlation) เพื่อหาความเชื่อมโยงกันของตัวแปรทุกด้านที่เป็นปัจจัยต่างๆ ของ ตัวแบบ ผลของข้อมูล แสดงดังตารางที่ 1 ข้างล่างนี้

ตารางที่ 1 ผลการวิเคราะห์ค่าสหสัมพันธ์ (Correlation) ทุกปัจจัยตัวแปร ของงานวิจัย

	ความสัมพันธ์ในค่าเบี่ยงเบน	ความสัมพันธ์ในค่าคาดเดา	ทรัพยากรบุคคล	นวัตกรรม	การติดตามผู้นำทาง	การติดตามผู้นำทาง	ตัวบ่งชี้ทางเศรษฐกิจ	ตัวบ่งชี้ทางเศรษฐกิจ	อุดหนุนสนับสนุน	นโยบายรัฐบาล	บรรษัทภินิหาร
ความสามารถในการเพิ่มขึ้น	1.000	.555	.678	.310	.768	.736	.835	.325	.239	.763	
กลยุทธ์การตลาด		1.000	.393	.165	.492	.450	.457	.140	.107	.385	
ทรัพยากรบุคคล			1.000	.325	.648	.561	.634	.363	.266	.555	
นวัตกรรม				1.000	.376	.340	.371	.545	.521	.479	
การทราบความต้องการ					1.000	.634	.763	.367	.325	.682	
การทราบความต้องการ						1.000	.742	.373	.289	.607	
การเพิ่มขึ้น							1.000	.334	.286	.692	
อุดหนุนสนับสนุน								1.000	.670	.417	
นโยบายรัฐบาล									1.000	.349	
บรรษัทภินิหาร										1.000	

จากตารางที่ 1 ผลการวิเคราะห์ค่าสัมพันธ์ (Correlation) พบว่าตัวแปรทุกคู่มีค่าสัมพันธ์ไม่เท่ากัน 1 แสดงว่าตัวแปรทุกด้วยมีความแตกต่างไม่มากซ้อนกัน

ตารางที่ 2 ค่า R Square หรือ อัตราในการพยากรณ์

Model	Adjusted			R Square Change	F Change	df1	Sig. F Change
	R	R Square	R Square				
1	.881*	.776	.769	.776	102.123	9	.000

ตารางที่ 2 แสดงค่า R Square ซึ่งกือ อัตราในการพยากรณ์ ระหว่าง Dependent Variable ความสามารถในการแข่งขันและ Predictor หรือ ปัจจัยที่ส่งผลทั้ง 9 ตัว พบว่า สามารถพยากรณ์ได้ประมาณ 77.6 % สำหรับการเผยแพร่ดังกล่าวตามตารางนี้

ขั้นตอนที่ 2 การวิเคราะห์ค่าสัมพันธ์โดยอัตราของพหุคูณ ระหว่าง ความสามารถในการแข่งขันและไปรษณีย์ 9 ตัว สามารถเพิ่มน้ำหนักการอยู่ในรูปค่าหมายตัวฐาน ได้ดังนี้

$$Z_{\text{Com}} = 0.135 Z_{\text{MKI}} + 0.134 Z_{\text{Per}} - 0.095 Z_{\text{Res}} + 0.110 Z_{\text{TOM}} + 0.138 Z_{\text{TC}} + 0.339 Z_{\text{IC}} + 0.008 Z_{\text{CI}} - 0.045 Z_{\text{POL}} + 0.302 Z_{\text{CG}}$$

และสามารถเขียนในรูปของคะแนนดับ ได้ดังนี้

$$Y_{\text{Com}} = 0.083 + 0.131 Y_{\text{MKI}} + 0.121 Y_{\text{Per}} - .096 Y_{\text{Res}} + 0.102 Y_{\text{TOM}} + 0.152 Y_{\text{TC}} - 0.319 Y_{\text{IC}} + 0.007 Y_{\text{CI}} - 0.043 Y_{\text{POL}} + 0.294 Y_{\text{CG}}$$

ขั้นตอนที่ 3 การหา Competitiveness Model ที่ใช้ปัจจัยที่ตั้งแต่ต่ำสุดถึง 7 ตัว มาทำการล้างเคราะห์ เป็น Model ใหม่ โดยใช้ วิธี Backward ในการเลือกตัวแปรอิสระเข้าสมการความติดต่อ ซึ่งมีรายละเอียด (พงษ์วิชัย, 2552, หน้า 376-382)

ขั้นที่ 1 จะนำตัวแปรอิสระทุกตัวที่คาดว่าจะมีความสัมพันธ์กับตัวแปรตามเข้าสมการความติดต่อ

ขั้นที่ 2 ตัดตัวแปรอิสระที่ไม่มีความสัมพันธ์กับตัวแปรตามออกจากสมการเริ่มต้น โดยการทดสอบสมมติฐาน  $H_0 : \beta_i = 0$  และ  $H_1 : \beta_i \neq 0$  โดยใช้สถิติทดสอบ t หรือ F ถ้ายอมรับ  $H_1$  จะต้องตัดตัวแปร X ออกจากสมการความติดต่อที่เหลือนี้ไปเรื่อยๆ จนกระทั่งไม่สามารถตัดตัวแปรอิสระตัวใดได้อีกแล้ว สมการที่เหลือจะเป็นสมการความติดต่อที่เหมาะสม หากผลการวิเคราะห์ข้อมูลแสดงตามตารางที่ 3 ข้างล่างนี้

ตารางที่ 3 ตัว R Square หรือ อัตราในการพยากรณ์

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate	Change Statistics				
					R Square Change	F Change	df1	df2	Sig. F Change
1	.864*	.746	.686	.21248	.746	67.403	7	265	.000

ตารางที่ 3 แสดงค่าอัตราในการพยากรณ์ ระหว่าง Dependent Variable : ความสามารถในการแข่งขัน และ Predictor หรือ ปัจจัยที่ส่งผลทั้ง 7 ตัว สามารถพยากรณ์ได้ 74.6 %

ขั้นตอนที่ 4 การวิเคราะห์ถ้าหากมีพัฒนาด้านของพหุคุณ ระหว่าง ความสามารถในการแข่งขันและปัจจัยค่าน้ำหนัก 7 ตัว สามารถเขียนสมการอยู่ในรูปแบบแนวโน้มด้าน ได้ดังนี้

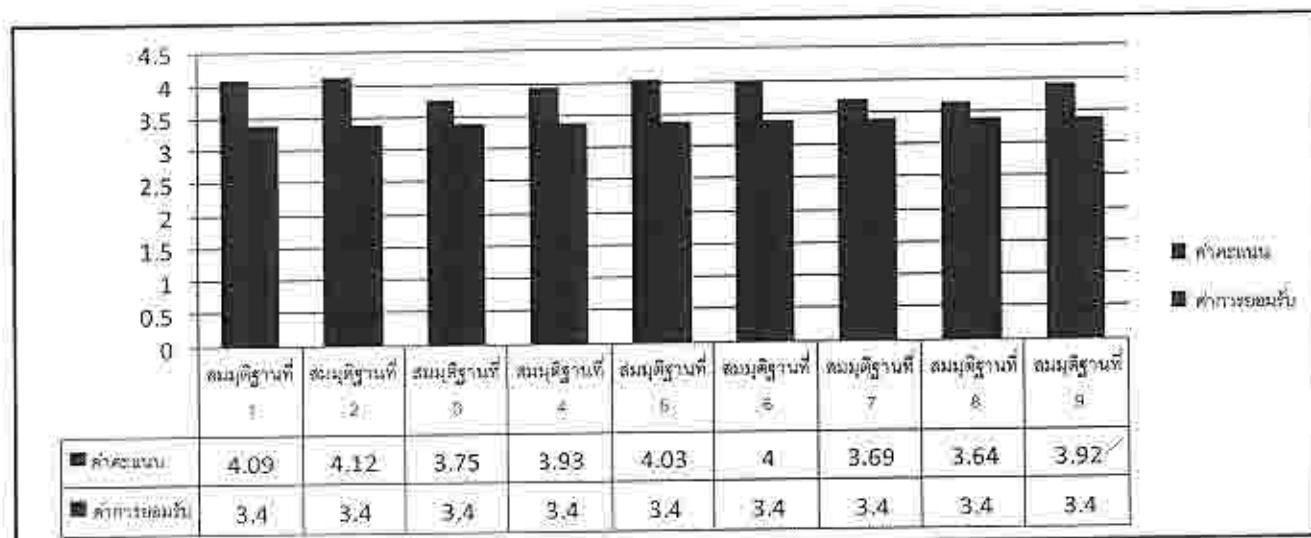
$$Z_{\text{Com}} = 0.137 Z_{\text{Mkt}} + 0.133 Z_{\text{Per}} - 0.111 Z_{\text{Res}} + 0.104 Z_{\text{TQM}} + 0.136 Z_{\text{TC}} + 0.341 Z_{\text{IC}} + 0.300 Z_{\text{CE}}$$

และสามารถเขียนในรูปของคะแนนดับ ได้ดังนี้

$$Y_{\text{Com}} = 0.036 + 0.134 Y_{\text{Mkt}} + 0.120 Y_{\text{Per}} - 0.112 Y_{\text{Res}} + 0.097 Y_{\text{TQM}} + 0.150 Y_{\text{TC}} + 0.321 Y_{\text{IC}} + 0.293 Y_{\text{CE}}$$

## การอภิปรายผล

จากการวิจัย พบว่า ทุกปัจจัยค่าน้ำหนักของการทดสอบสมมุติฐานตามภาพที่ 5 ข้างล่างนี้



ภาพที่ 5 ผลของการทดสอบสมมุติฐานของปัจจัยต่างๆ

จากภาพที่ 5 พบว่า ปัจจัยที่ได้รับการยอมรับว่ามีความสำคัญเป็นอันดับที่ 1 คือ ปัจจัยด้าน ทรัพยากรบุคคล มีค่าคะแนนสูงที่สุด 4.12 รองลงมาคือ ปัจจัยด้าน กลยุทธ์ทางการตลาด มีค่าคะแนน 4.09 ล้วนล้านที่น้อยที่สุด คือ ปัจจัยด้านนโยบายของธุรกิจบาลีค่าคะแนน 3.64

ปัจจัยดังตัวเด่นความสามารถในการแข่งขัน ได้นำมาประกอบเป็นล้วนหนึ่งของเครื่องมือในการวิจัย คือแบบสอบถาม และแบบสัมภาษณ์เชิงลึก จากการสัมภาษณ์ที่ขออนุญาตทั้งหมด พบว่า ปัจจัยทั้ง 9 ตัว มีระดับความสำคัญสูงกว่าระดับการยอมรับของสมมุติฐานดังแสดงใน ภาพที่ 5 ระดับความสำคัญของปัจจัยเหล่านี้ แสดงให้เห็นว่าหนึ่งก่อความสัมพันธ์ที่แนกด้วยกันในแต่ละปัจจัย ขณะที่สามารถแสดงถึงการอภิปรายผลปัจจัยที่มีความสำคัญที่จะเพิ่มความสามารถในการแข่งขันของบริษัทลงให้มากที่สุด จึงเป็นหลัก

สำหรับตัวแปรความสามารถในการแข่งขันของบริษัทสังหาริมทรัพย์ที่ทำให้อยู่อาศัยเป็นหลัก พบว่า ผลของการวิเคราะห์ข้อมูลและประมวลผลจะทำให้ได้ สมการใหม่เดลากองคิดศาสตร์ที่ใช้วิธีการหาค่า แทนสัมพันธ์ ดังดังนี้ พหุคูณ ระหว่างตัวแปรตาม ความสามารถในการแข่งขันกับปัจจัยด้าน เศรษฐกิจ 7 ซึ่งมีค่าน้อยสุดค่าอยู่ที่ 0.5 ลักษณะของการตลาด ทรัพยากรบุคคล การวิจัย พัฒนาและสร้างนวัตกรรม การควบคุมต้นทุน การควบคุมคุณภาพ การแข่งขันในอุตสาหกรรม การบริหารบรรจุภัณฑ์ การแปรผลดังกล่าว สามารถเขียน สมการอยู่ในรูปคณิตศาสตร์ด้าน ได้ดังนี้

$$Z_{Com} = 0.137 Z_{Mkt} + 0.133 Z_{Per} - 0.111 Z_{Res} + 0.104 Z_{TQM} + 0.136 Z_{TC} + 0.341 Z_{IC} + 0.300 Z_{Co}$$

และสามารถเขียนในรูปของคณิตศาสตร์ดังนี้

$$Y_{Com} = 0.036 + 0.134 Y_{Mkt} + 0.120 Y_{Per} - 0.112 Y_{Res} + 0.097 Y_{TQM} + 0.150 Y_{TC} + 0.321 Y_{IC} + 0.293 Y_{Co}$$

โดยที่สมการดังกล่าว มีค่า R Square ที่สามารถพยากรณ์ ความสามารถในการแข่งขันได้ประมาณ 74.6%

ในการแบ่งความหมายของสมการความสามารถในการแข่งขันนั้นความสัมพันธ์ระหว่าง ความสามารถในการแข่งขันกับปัจจัยเดือนที่ 7 จะเป็นไปตามล้าดังนี้

1. การแข่งขันในอุตสาหกรรม ส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ ดัดถอยพหุคูณ 0.321
2. การบริหารบรรจุภัณฑ์ ส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ ดัดถอยพหุคูณ 0.293
3. การควบคุมต้นทุน ส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ ดัดถอยพหุคูณ 0.150
4. กลยุทธ์การตลาดส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ ดัดถอยพหุคูณ 0.134
5. ทรัพยากรบุคคล ส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ ดัดถอยพหุคูณ 0.120

6. การวิจัย พัฒนา และ สร้าง นวัตกรรม ส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ กดกอพหุภูมิ 0.112

7. การควบคุมคุณภาพส่งผลกระทบโดยตรงต่อความสามารถในการแข่งขันมากที่สุด โดยมีค่าสัมประสิทธิ์ กดกอพหุภูมิ 0.097

## สรุปผลการวิจัย

ตัวแบบรวมสามภาคในการแข่งขันนี้สามารถนำไปใช้ได้กับทุกองค์กร ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจขนาดใหญ่ ขนาดกลาง หรือขนาดเล็ก เพราะด้วยแบบของ “ได้พัฒนาตัวชี้วัดด้านความสามารถในการแข่งขันออกเป็น 3 สถานะของกิจการและในธรรมชาติของอสังหาริมทรัพย์เอง ทุกบริษัทมีโอกาสเปลี่ยนตำแหน่งในการจัดอันดับ ในธุรกิจได้ตลอดเวลา ดังที่เกินกว่าบริษัทที่เคยมีอัตราหุ้นมากในอดีต ได้ปฏิริยาการไปเป็นห้านวนมากหรือ เป็นแค่บริษัทเล็กๆ ในตลาดหลักทรัพย์เท่านั้น บางรายที่กำลังถูกเพิกถอนเพื่อไม่มีผลประกอบการที่เป็นไปตาม กฎหมายของตลาดหลักทรัพย์เป็นด้าน แต่ในทางกลับกันบางบริษัทกลับได้เด่นแซงหน้าก้าวกระโดดอย่างรวดเร็ว และเป็นผู้นำตลาด เช่น บริษัท พฤกษา เรียลเอสเตท เป็นต้น ที่สามารถเข้านวัตกรรมทางด้านเทคโนโลยี การผลิต แบบอุตสาหกรรมหรือ Precast มาอัดดันหุ้น และระยะเวลา ก่อสร้าง ซึ่งถือเป็นแบบอย่างที่ดีของอุตสาหกรรม อสังหาริมทรัพย์ ในการพัฒนา ตัวหัวน้ำการประยุกต์ใช้ทั้ง 3 สถานะของบริษัท เป็นดังนี้

1. ในสถานะที่บริษัทอยู่ในตำแหน่งเริ่มต้น คือมีตัวแปรการตลาดน้อย กลุ่มนักท่องเที่ยว ผู้สนับสนุนต่างๆ ไม่ว่าจะเป็นสถาบันการเงิน ผู้รับเหมา ผู้เช่าห้องวัสดุ ซึ่งเสียงของบริษัท ฯลฯ ทุกอย่างยังอยู่ในช่วงเริ่มต้น การมุ่งมา ช่องทางการตลาดหรือโครงการที่มีคู่แข่งขันไม่มาก ในตลาดที่ไม่ใหญ่มาก หรือขนาดของตลาดเล็กจนรายใหญ่ ไม่ให้ความสนใจมากนัก ในกรณีโครงการประเภทนี้ จะทำให้มีโอกาสประสบความสำเร็จได้เป็นอย่างดี อีกทั้ง การเป็นโครงการเด็ก การควบคุมด้านหุ้นและด้านคุณภาพจะทำได้ง่าย ดังนั้นจุดมุ่งหมายแรกในการสร้าง ความสามารถในการแข่งขันคือการที่กำไรงามที่สุดในช่วงดันของกิจการ

2. เมื่อสามารถสร้างความสามารถในการแข่งขันสถานะที่ 1 ได้แล้ว ก็จะมาถึงช่วงการขยายตลาด เพื่อให้ได้สัดส่วนที่มากขึ้น ดังนั้นจำเป็นที่จะต้องเพิ่มความสามารถค้าคัญกับการสร้างฐานลูกค้าที่ดีมาร่วมงาน กลยุทธ์ การตลาดที่เข้มข้นขึ้น เพิ่มการวิจัย พัฒนา สร้างนวัตกรรม การใช้เทคโนโลยีทั้งด้านวิศวกรรมและการติดต่อ สื่อสาร เพื่อให้สามารถควบคุมทุกอย่างให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์และแผนงานที่ตั้งไว้

3. สถานะสุดท้าย คือการที่ร่วงความสามารถในการแข่งขันเพื่อเป็นผู้นำในตลาดซึ่งหมายถึงการมีส่วนแบ่ง ทางการตลาดที่มากและมีผลประกอบการที่ดีเยี่ยม ภาพพจน์ ซื้อขาย ผลงานดี เกิดความยั่งยืนกับองค์กร ในสถานการณ์ที่แข่งขันเพิ่มเข้มข้นและต้องให้เป็นอย่างมากกับการบริหารธุรกิจ แดะต้องอยู่ฝ่าดู นิยามของรัฐบาลที่อาจส่งผลทั้งด้านบวกและลบได้

4. นอกจากหันตัวแบบความสามารถในการแข่งขันนี้ยังสามารถประยุกต์ใช้กับบริษัทอสังหาริมทรัพย์ ที่อยู่นอก ตลาดหลักทรัพย์หรือแม้แต่บริษัทที่ทำอสังหาริมทรัพย์ประเภทอื่นนอกจากห้องเช่า เช่นห้องพักต่อห้อง รวมทั้งสถานะคล้ายกัน การจะใช้งานตัวแบบได้ดีนั้น ผู้ใช้หรือผู้บริหารต้องมีความเข้าใจในเรื่องของสภาพแวดล้อม ทั้งภายในและภายนอกบริษัทเป็นอย่างดี รวมทั้งการมีวัสดุทั่วไปที่กว้างไกล ถึงเหตุการณ์ไม่คาดฝันอย่างอื่นที่ไม่ได้ คิดไว้ก่อนล่วงหน้าเกิดขึ้น รวมทั้งต้องให้เจ้าเกิดความชำนาญ ผลลัพธ์จะดีกว่าต่อนเริ่มต้นในตอนแรกเป็นอย่างมาก ก็เป็นได้ ลังที่จริงแท้แนอนก็คือว่าการนำไปใช้ไม่เข้าทางมีผลเสียเกิดขึ้น เพราะ การพัฒนาตัวแบบมากปัจจุบัน ที่พัฒนาไปแล้วว่าดีทั้งสิ้น

ด้วยเห็นได้วันการศึกษาอยู่ท่องคุณภาพแล้วว่า มีความหมายสมหึ่งในต้านของทฤษฎีและปฏิบัติ เพราะว่าธรรมชาติ ของสังหาริมทรัพย์ เป็น งานประเพณีที่ควรสร้างแต่ละที่จะไม่มีให้เหมือนกัน เพราะ ทำจริงแล้ว ต่างลักษณะเดียวกัน อุปกรณ์ ล่างกัน ไม่มีทฤษฎีที่แน่นอนดาวด้วยในการเข้ามาบริหารจัดการเพื่อรับประกัน ในความสำเร็จ แต่เป็นธุรกิจอุดสาหกรรมที่อาศัยการประยุกต์ใช้ความรู้ ประสบการณ์ ทฤษฎี ดังๆ น่าสนใจมาก กันและต้องปรับให้เข้ากับบ้านท้องถิ่น การจัดการที่ทำอยู่ต้องดูตามความผันผวนของสภาพแวดล้อมภายนอก ทั้งที่มาจากการในประเทศและภายนอกประเทศ

### ข้อเสนอแนะของงานวิจัย

1. ข้อเสนอแนะทางวิชาการนั้นความสามารถในการแข่งขันเป็นสิ่งจำเป็นที่ทุกภาระการต้องสร้างให้เกิดขึ้น สำหรับปัจจัยด้านตัวแปรต่างๆ อ้างแตกต่างกันไปในแต่ละอุดสาหกรรม ซึ่งด้วยเห็นที่ผู้วิจัยทันพบนี้สามารถดำเนินไป ปรับใช้กับองค์กรธุรกิจที่มีลักษณะเป็นประเภทของงานโครงการ เช่น อุดสาหกรรมก่อสร้าง โครงการภาครัฐฯ ฯลฯ รวมทั้งการนำไปศึกษาต่อยอดองค์ความรู้ของสาขาวิชาได้ ดังมีรายละเอียดดังต่อไปนี้

1.1 ข้อเสนอแนะเชิงวิชาการสำหรับอุดสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์ การนำความรู้สัมมาร์ทมาใช้ชิง ในปัจจุบัน มีมีน้อย โดยเฉพาะด้านการวิจัย พัฒนาและสร้างนวัตกรรม หรือการใช้เทคโนโลยี เท่านานั้นเพียง ประดิษฐ์ภาพและลดต้นทุน ที่เป็นดังนี้ อาจเนื่องมาจากผู้บริหารระดับสูง ในบริษัท มองแกนแนวคิด หรือ ตัดสินใจ ตามความรู้และประสบการณ์ก้าวที่ทำให้บริษัทประสบความสำเร็จในอดีต แต่ก่อเวลาได้เป็นครึ่งพีทูนให้เห็น ในปัจจุบันว่า สังคมโลกได้เปลี่ยนไปเป็นเศรษฐกิจฐานความรู้ สังคมข่าวสารมีมากขึ้นมากทางตลาด ทุกอย่างหันมุ่น อย่างรวดเร็ว การปรับตัวตามไม่ทันนั้นหมายถึงความอยู่รอดจะต้องตามนา เท่านี้ได้แสดงว่าหลายบริษัท ที่ขาดหายไปในนั้นร่วมมีผลประกอบการที่ไม่เป็นไปตามเกณฑ์และมีสิทธิ์ถูกเพิกถอนใบอนุญาตในการซื้อขาย หลักทรัพย์ ดังนั้นจึงมีความจำเป็นและเร่งด่วนที่บริษัทอสังหาริมทรัพย์ต้องสร้างมาตรฐานด้วยการผู้บริหารรุ่นใหม่ที่มี ความรู้ แนวคิด ทฤษฎีการจัดการและพัฒนาองค์การให้ก้าวหน้าเข้ามาย่างการบริหารแทน จึงทั้งนี้เป็นการเตรียม ความพร้อมของการปิดเสร็จ ทางการที่สำคัญประการของไทยอีกด้วย

1.2 ข้อเสนอแนะเชิงวิชาการสำหรับอุดสาหกรรมอื่นๆ ซึ่งทุกอุดสาหกรรมก็มักจะมีปัจจัยด้าน ๆ กัน ด้วยกัน เช่น กลยุทธ์ทางการตลาด การบริหารทรัพยากรบุคคล การควบคุมคุณภาพ การควบคุมต้นทุน การวิจัย พัฒนา และสร้างนวัตกรรม เป็นต้น ซึ่งสามารถวิเคราะห์มาเป็นขั้นตอนโดย ทำให้เกิดประโยชน์ได้ โดยเฉพาะ อุดสาหกรรมอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องกับอสังหาริมทรัพย์โดยตรง เช่น อุดสาหกรรมก่อสร้าง กลุ่มโรงแรมผู้ผลิตวัสดุก่อสร้าง งานบริการประยุกต์ต่างๆ เป็นต้น หรือการรวมกลุ่มในรูปของ Cluster ตามแนวคิด ของ Michael E. Porter ก็จะสามารถพัฒนาทั้งอุดสาหกรรมอสังหาริมทรัพย์และที่อยู่ในสายของ Value Chain ด้วย ซึ่งการบูรณาการนี้ จะเป็นผลต่อไปในระดับองค์การ ระดับอุดสาหกรรมและระดับประเทศไทยด้วย

## บรรณานุกรม

กัลยา วนิชย์บัญชา. (2550). การใช้ SPSS For Window ในการวิเคราะห์ข้อมูล. พิมพ์ครั้งที่ 10. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์แห่ง มหาลัยกรุงเทพมหานคร.

จันสนันท์ ธรรมนูญสูติ. (2547). ฐานข้อมูลสังหาริมทรัพย์กับการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจ. วิทยานิพนธ์, มหาวิทยาลัย รามคำแหง.

ฉัตรชัย จันทร์สองศรี. (2543). ความมั่นคงของบริษัทผู้ผลนาอสังหาริมทรัพย์ในประเทศไทย. วิทยานิพนธ์, มหาวิทยาลัย รามคำแหง.

ธนาคารอาคารสงเคราะห์. (2552). สรุปสถานการณ์ตลาดที่อยู่อาศัยครึ่งแรก. [ระบบออนไลน์]. วันที่ค้นข้อมูล 25 กุมภาพันธ์ 2552, แหล่งที่มา <http://www.ghbhomecenter.com>

ธานินทร์ ศิลป์ปัจจุบัน. (2550). การวิจัยและวิเคราะห์ข้อมูลทางสถิติตัวอย่าง SPSS. พิมพ์ครั้งที่ 7. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์ ชีเอ็ด บูเก็ช.

ศิริชัย พงษ์วิชัย. (2552). สอดคล้องการวิจัยด้วยโปรแกรม เล่ม 2 การทดสอบความสัมพันธ์. กรุงเทพฯ: บริษัท สุพิเริยพิริย์ดิจิทัล เจ้ากัด.

ศุภวุฒิ สายเชื้อ. (2552, 12 กรกฎาคม). ปัญหาวิกฤติชั้นไฟร์. กรุงเทพธุรกิจ, หน้า 7.

สรชัย พิศาลนุตร, เสารส ไพบูลย์ส่างและปรีชา อัศวเดชาบุรี. (2550). การสร้างและประเมินผลข้อมูลจากแบบสอบถาม. กรุงเทพฯ: นเรย์พ วิทยพัฒน์ จำกัด.

สุรพล กาญจน์จิตร. (2549). ระเบียบวิธีวิจัยทางสังคมศาสตร์. พิมพ์ครั้งที่ 5. กรุงเทพฯ: โรงพิมพ์แห่ง มหาลัยกรุงเทพมหานคร.

อนุชา ทรัพย์บันเรอ. (2550). การประยุกต์จากการขาดของธุรกิจสังหาริมทรัพย์ ประเภทที่อยู่อาศัย ที่จดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย. วิทยานิพนธ์, มหาวิทยาลัย รามคำแหง, บัณฑิต วิทยาลัย, มหาวิทยาลัย เชียงใหม่.